

Itaú Private Bank chega ao Uruguai oferecendo acesso a investimentos globais e assessoria patrimonial

Modelo combina equipe especializada de atendimento, acompanhamento das estratégias de investimentos locais e internacionais, planejamento sucessório e acesso a uma plataforma global conectada com Brasil, Miami e Zurique

Montevideu, julho de 2026. O Itaú Uruguai anuncia oficialmente o início da operação do seu Private Bank, iniciativa de atuação voltada ao segmento de alta renda. O modelo oferece uma experiência diferenciada de atendimento baseada no conhecimento aprofundado de cada cliente, com visão unificada de seus objetivos financeiros e familiares, além de oportunidades de investimento *onshore* e *offshore*.

O lançamento representa um novo passo na evolução da oferta de serviços financeiros do Itaú no Uruguai e aproxima o mercado local de uma plataforma com presença regional e alcance global, desenvolvida para apoiar decisões patrimoniais que atravessam gerações.

A proposta do Itaú Private Bank no Uruguai, com foco em clientes com investimentos a partir de US\$ 2 milhões, baseia-se em um atendimento personalizado, liderado por equipes especializadas que trabalham em conjunto com cada cliente para desenhar estratégias alinhadas aos seus objetivos, momento de vida e visão de futuro. O modelo combina soluções de investimento, *wealth planning*, acesso aos mercados internacionais e assessoria na preservação e sucessão patrimonial, integradas a soluções de *banking*.

Uma nova forma de gerir o patrimônio

Em um contexto em que as decisões financeiras são cada vez mais globais e exigem uma visão mais integrada, o Itaú Private Bank propõe uma nova forma de entender esse cliente, colocando no centro seus objetivos e seus projetos de longo prazo.

"A plataforma do Itaú Private oferece atendimento local e execução internacional. Contamos com especialistas com experiência regional, conhecimento dos mercados globais e uma ampla gama de alternativas de investimento, permitindo que os clientes diversifiquem suas estratégias e acessem oportunidades além das fronteiras do país. Nosso objetivo é oferecer uma visão integrada que lhes permita tomar decisões com mais clareza e respaldo", afirmou Agustín Tafernaberry, *head* do Itaú Uruguai.

"A chegada do Itaú Private ao Uruguai representa mais um passo importante em nossa estratégia de estarmos cada vez mais próximos dos clientes latino-americanos. Vemos o país como um mercado relevante e em constante evolução, e estamos entusiasmados em contribuir para apoiar famílias e investidores em seus objetivos de preservação e crescimento patrimonial ao longo das próximas gerações. Em um mundo cada vez mais conectado, nossos clientes buscam parceiros capazes de compreender suas ambições sem fronteiras", afirma Fernando Beyruti, *head* global do Itaú Private Bank.

A operação no Uruguai estará dentro da vertical Internacional do Itaú Private, liderada pelo diretor Percy Moreira. "Esse movimento reforça a relevância, para o *business*, de uma presença forte e qualificada junto aos nossos clientes em qualquer geografia. Temos uma oferta única de valor em termos de oportunidades de investimentos e alocações globais, com parcerias e produtos exclusivos para esse segmento", explica Moreira. "São exemplos disso nossos serviços de *banking*, estruturação fiscal e jurídica, consolidação patrimonial

e suporte à mobilidade em processos de mudança de país, com consultoria especializada em governança e tributação global", completa.

Alcance internacional e assessoria especializada

A proposta do Itaú Private Bank está apoiada em quatro pilares fundamentais: alcance, pertencimento, reconhecimento e especialização.

Embora o Itaú Private Bank conte com uma plataforma conectada ao Brasil, Miami e Zurique, o relacionamento com o cliente do Uruguai é gerenciado a partir desse país por uma equipe local dedicada, composta por um gerente de *banking*, um *private banker* e especialistas em investimentos e *Wealth Planning*.

Nos casos em que forem identificadas necessidades de investimento ou planejamento internacional, a equipe poderá apoiar a abertura de contas e o acesso a outros mercados da rede Itaú Private Bank. Essa conexão ocorre de acordo com os objetivos e as decisões de cada pessoa, não fazendo parte de um processo automático. Isso permite oferecer uma experiência integrada e flexível para clientes que desenvolvem suas atividades, investimentos ou projetos em diferentes mercados, mantendo um único ponto de relacionamento a partir do Uruguai.

Para completar o portfólio de serviços e relacionamento que o Itaú Private oferecerá no Uruguai, os clientes também terão a oportunidade de desfrutar de experiências e eventos exclusivos de forma constante nos próximos meses. Um exemplo disso, já em operação, é a utilização do terminal privado do Aeroporto Internacional de Punta del Este (PDP) que desde Janeiro/26 passou a ser o 'Terminal Itaú Private Bank'. Nele, clientes desse segmento do banco têm acesso a diversas comodidades diferenciadas, como Duty Free exclusivo com os 'best sellers' dos principais produtos vendidos no país e nos aeroportos, veículos para transfer executivo para o avião, assim como acesso a salas VIP de aeroportos internacionais.

O Itaú Private Bank existe desde 1989 e opera no Brasil, Uruguai, Estados Unidos e Suíça, além de contar com escritórios em Portugal e nas Bahamas. Atualmente, reúne mais de mil colaboradores de 25 nacionalidades diferentes, sendo 350 no exterior. O segmento já ultrapassou R\$ 1 trilhão (cerca de US\$190 bilhões) em ativos sob gestão e administração ao longo de quase três décadas de atuação, atendendo clientes latino-americanos em suas necessidades globais.

**