



Itaú Unibanco Holding S.A.



# ciclo apimec 2019



NÍVEL 1  
BM&FBOVESPA  
LISTED  
NYSE

MEMBER OF  
**Dow Jones**  
Sustainability Indices  
In Collaboration with RobecoSAM

Índice de Sustentabilidade Empresarial  
**ISE** 2019

**apimec** Asociación de las Empresas más Sustentables del Mercado de Capitales



[itau.com.br/relacoes-com-investidores](http://itau.com.br/relacoes-com-investidores) ↗

[linkedin.com/company/itau](https://linkedin.com/company/itau)

Investcast

# agenda

10 anos de Itaú  
Unibanco

Seis desafios  
estratégicos

Governança e  
Sustentabilidade

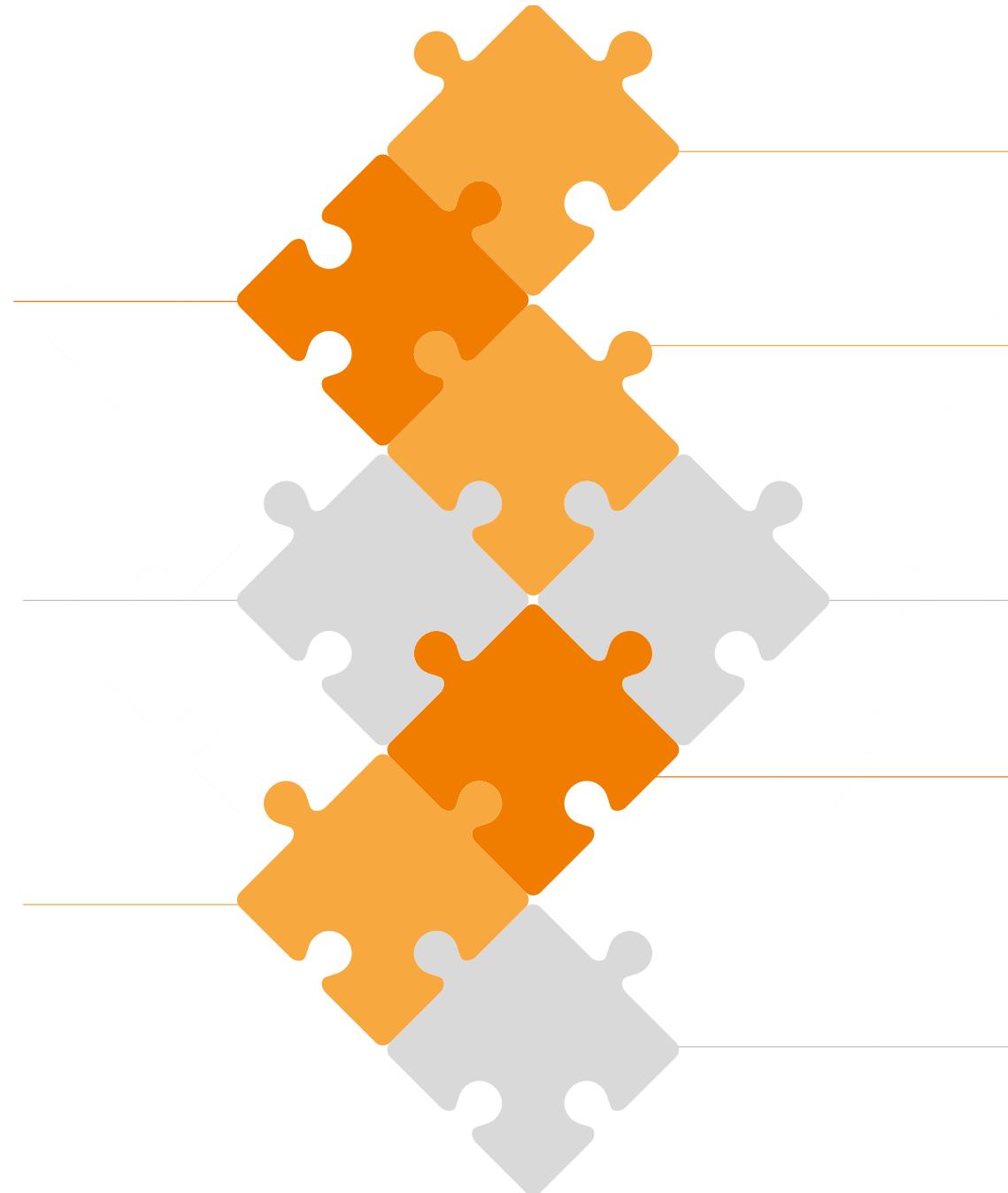
Revisão do Modelo  
de Negócio

Ambiente em  
transformação

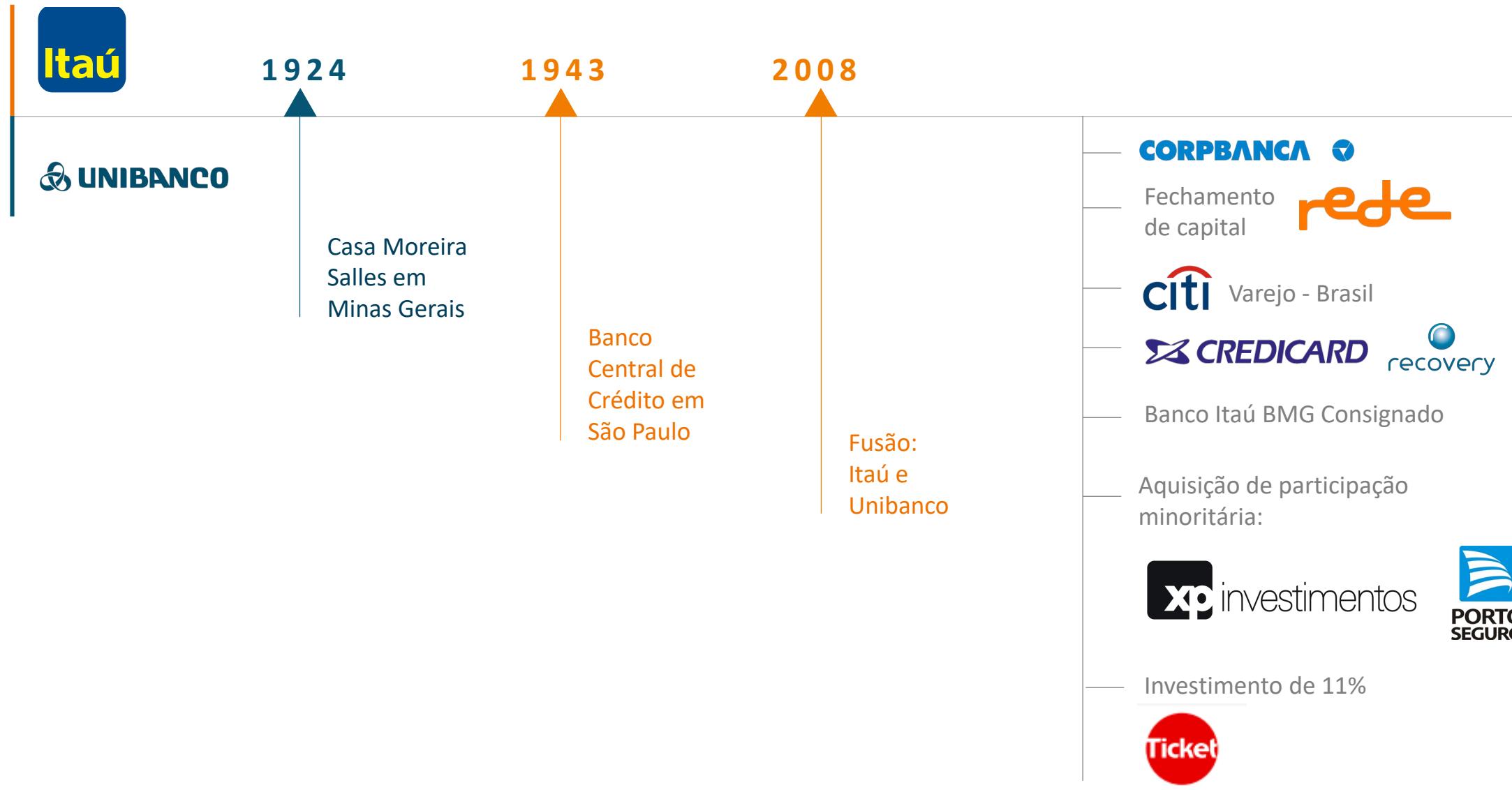
Remuneração aos  
acionistas

Projeções 2019

Iniciativas  
Estratégicas



# 10 anos da Fusão Itaú Unibanco



# 94 Anos com Múltiplas Transformações



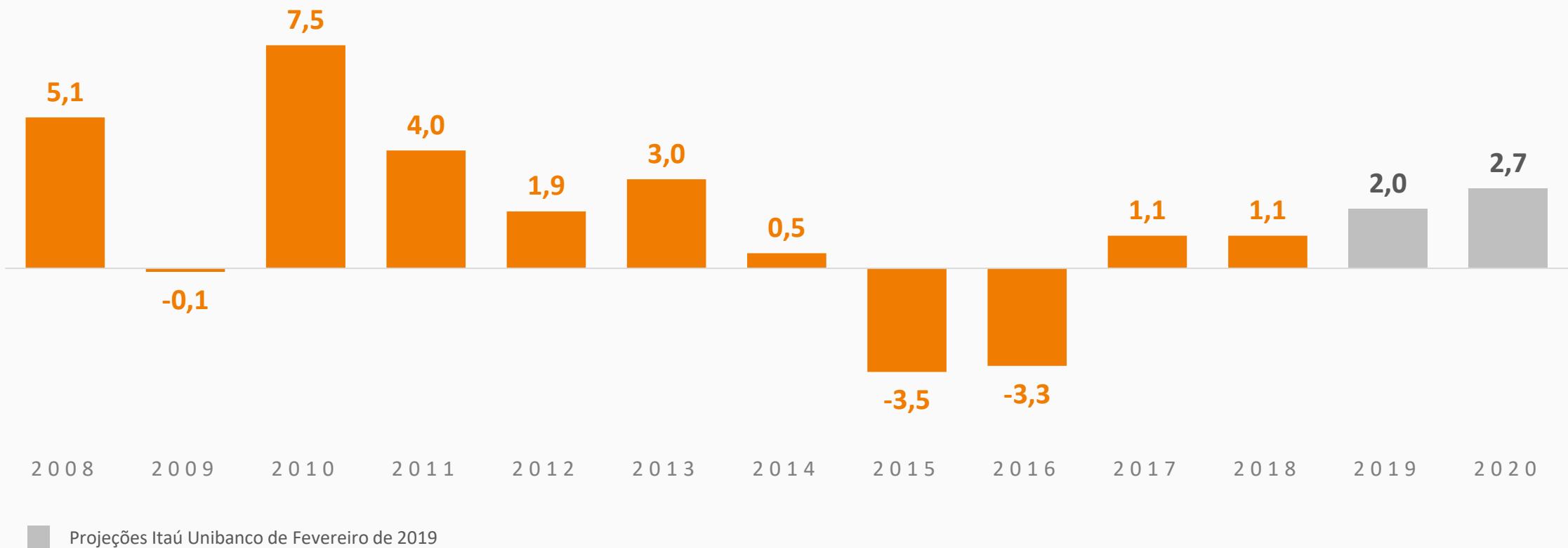
- ▶ Ambiente **econômico**
- ▶ Ambiente **competitivo**
- ▶ Ambiente **regulatório**
- ▶ **Tecnologias** disponíveis
- ▶ Expectativa dos **colaboradores**
- ▶ Hábitos dos **consumidores**

# 10 anos de Itaú Unibanco

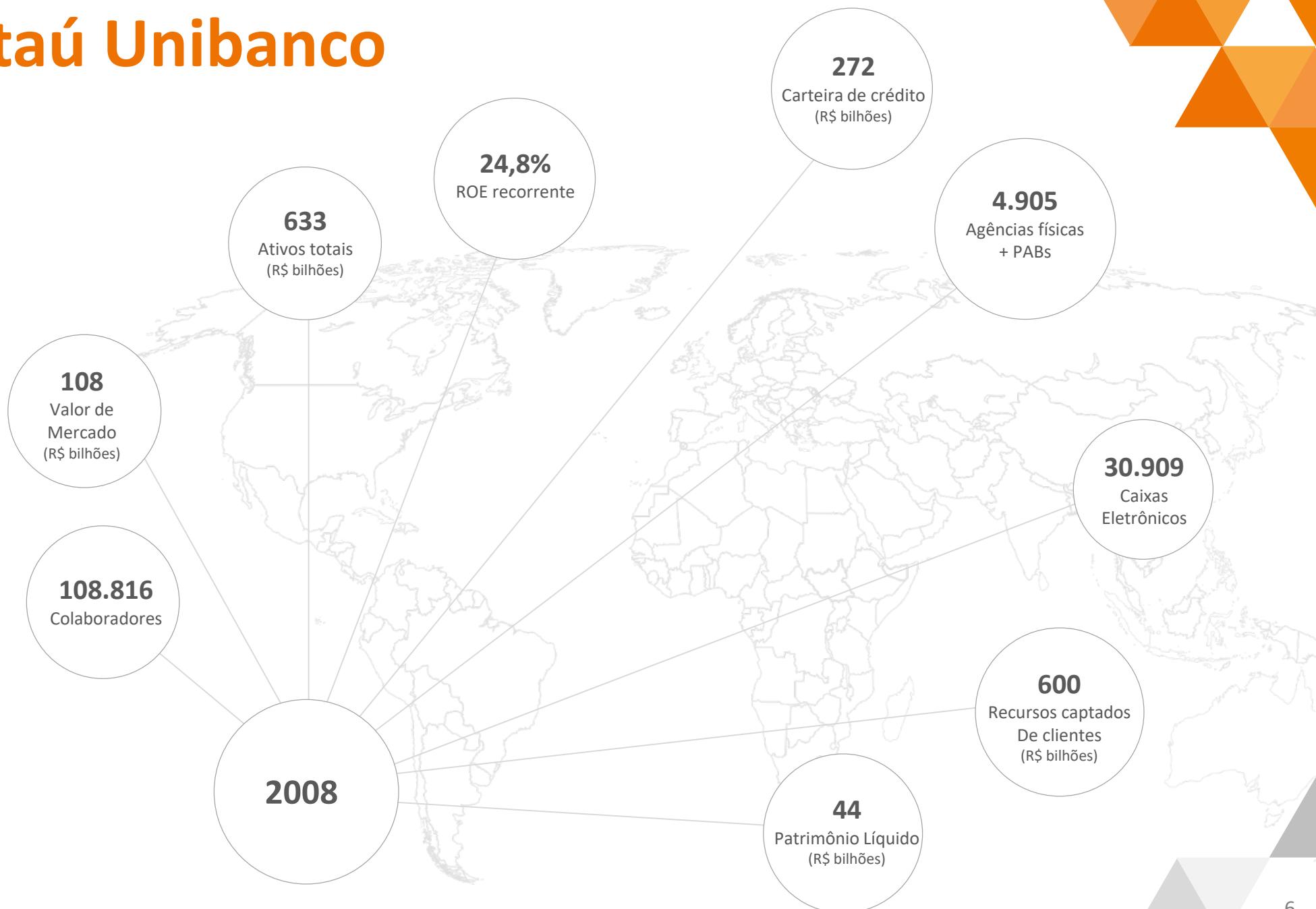
Em um contexto de volatilidade



## PIB Brasil Var.real (%)



# 10 anos de Itaú Unibanco



# 10 anos de Itaú Unibanco

**19**  
PAÍSES  
nossa presença

**2008**

**2018**

**108.816**  
Colaboradores

**100.335**  
Colaboradores

-7,8%

**342**  
Valor de mercado  
(R\$ bilhões)

216,8%

**108**  
Valor de Mercado  
(R\$ bilhões)

**633**  
Ativos totais  
(R\$ bilhões)

**24,8%**  
ROE recorrente

**21,9%**  
ROE recorrente

-2,9 p.p.

**1.650**  
Ativos totais  
(R\$ bilhões)

160,7%

**24,8%**  
ROE recorrente

**637**  
Carteira de crédito  
(R\$ bilhões)

134,2%

**272**  
Carteira de crédito  
(R\$ bilhões)

**4.905**  
Agências físicas  
+ PABs

**4.745**  
Agências físicas  
+ PABs

-3,3%

**195**  
Agências  
Digitais

**48.476**  
Caixas  
Eletrônicos

56,8%

**1.949**  
Recursos captados  
de clientes  
(R\$ bilhões)

224,6%

**132**  
Patrimônio Líquido  
(R\$ bilhões)

201,8%

**44**  
Patrimônio Líquido  
(R\$ bilhões)

**30.909**  
Caixas  
Eletrônicos

**600**  
Recursos captados  
De clientes  
(R\$ bilhões)

# 10 anos de Itaú Unibanco

# 2009 a 2011... Integração



# 2012: Revisão do Modelo de Negócios

Estratégia de 2012 | Nosso Modelo de Negócio



## definição do apetite de risco

Aumento de participação de produtos com menor risco



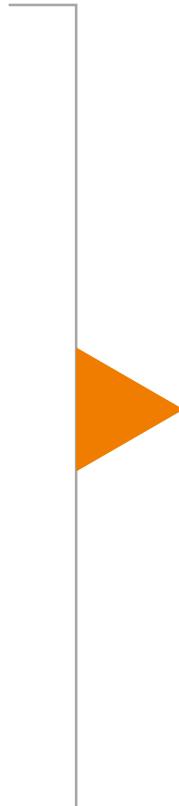
## foco em serviços

Menos alocação de capital, menor volatilidade dos resultados em relação aos ciclos econômicos



## eficiência e controle de custos

Busca constante por oportunidades de melhoria de eficiência e produtividade

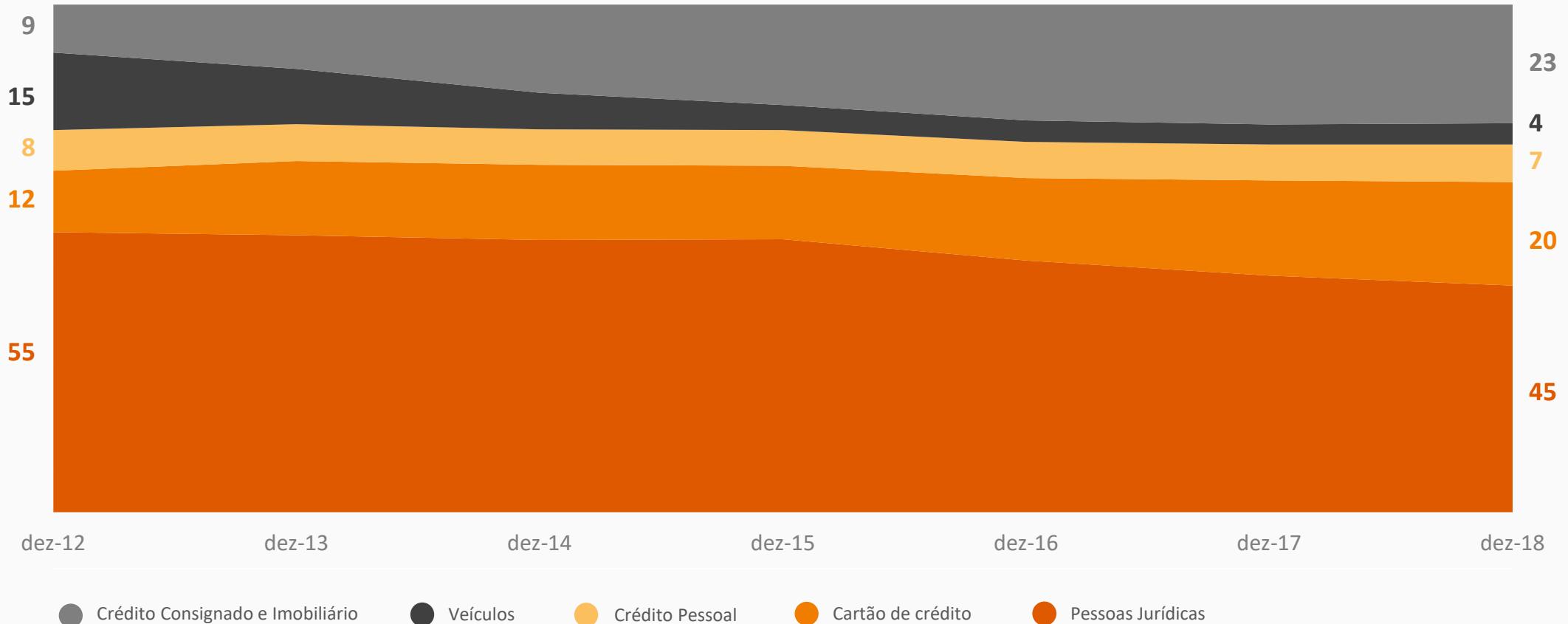


Sempre  
buscando  
maximizar  
**Criação de valor**



# Definição do apetite de risco

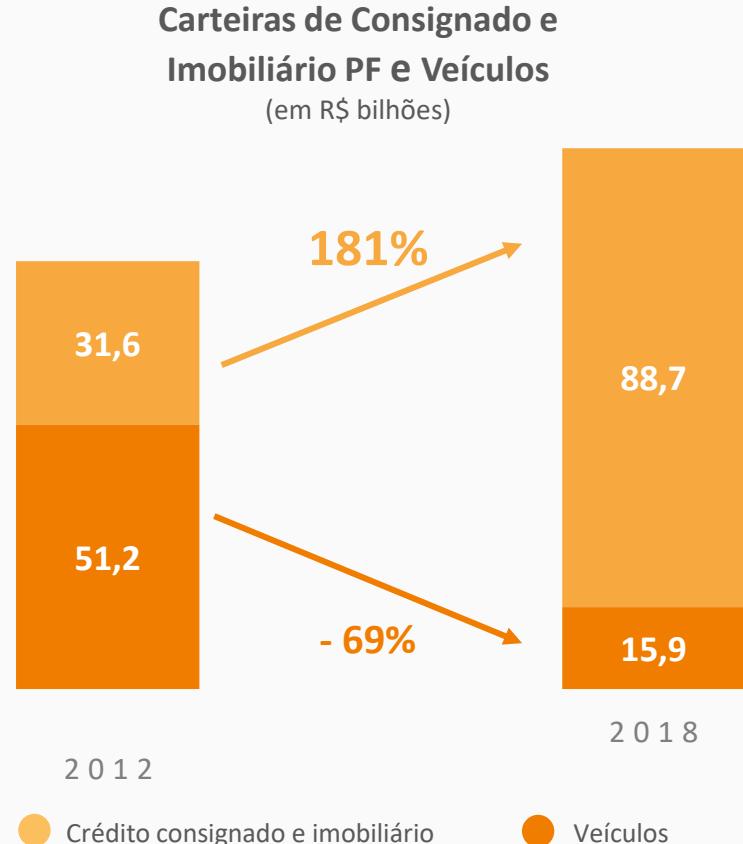
Mix de Produtos % (Carteira de Crédito Brasil)





# Definição do apetite de risco

Aumento de participação de produtos com menor risco

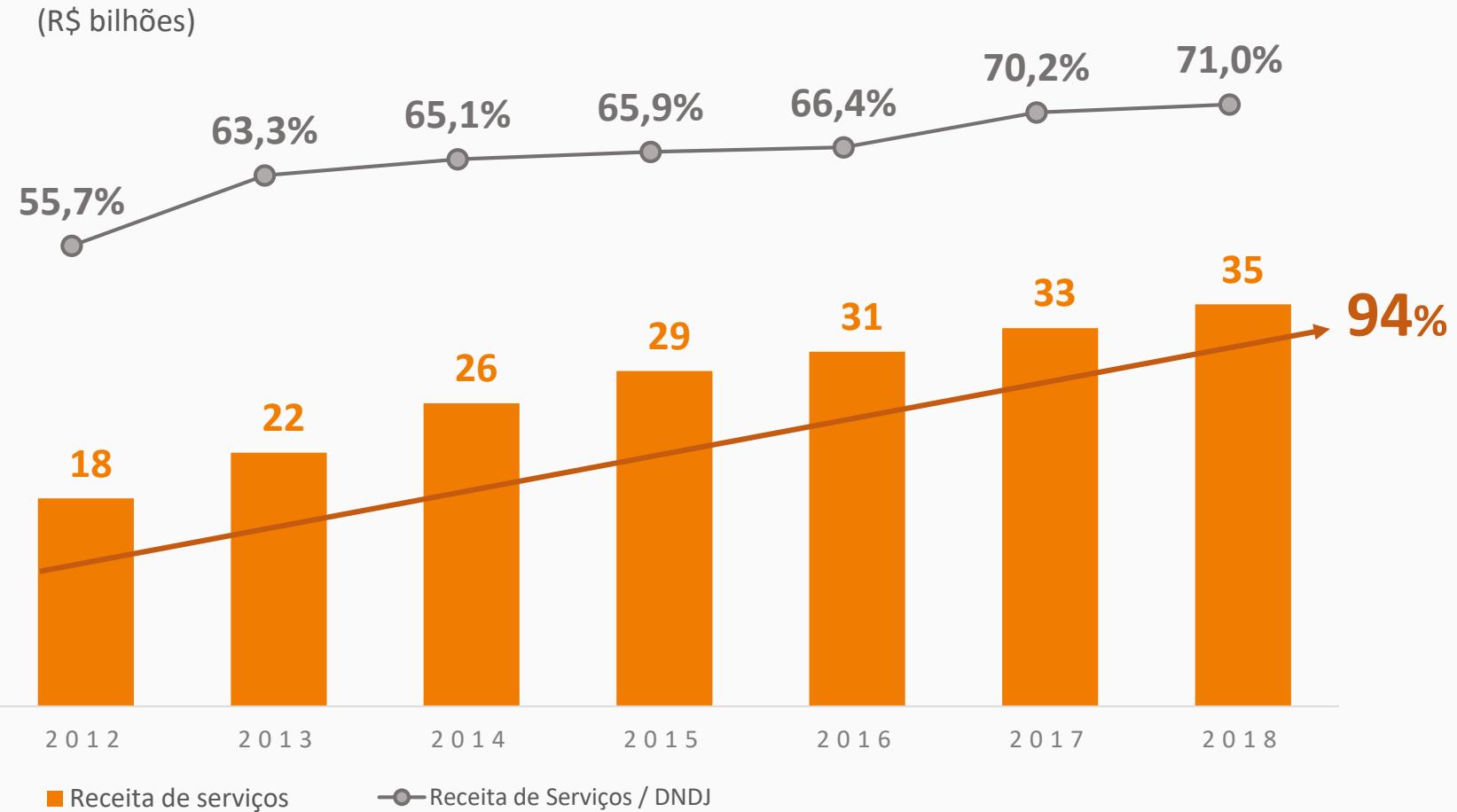


## Índice de inadimplência (90 dias)



# Foco em serviços

Estratégia de 2012 | Foco em Serviços e Seguridade



Menos capital alocado em  
relação a crédito

Resultados menos voláteis em  
relação aos ciclos econômicos

## Cobertura Operacional

(Receitas de Serviços / Despesas)

## O maior nível

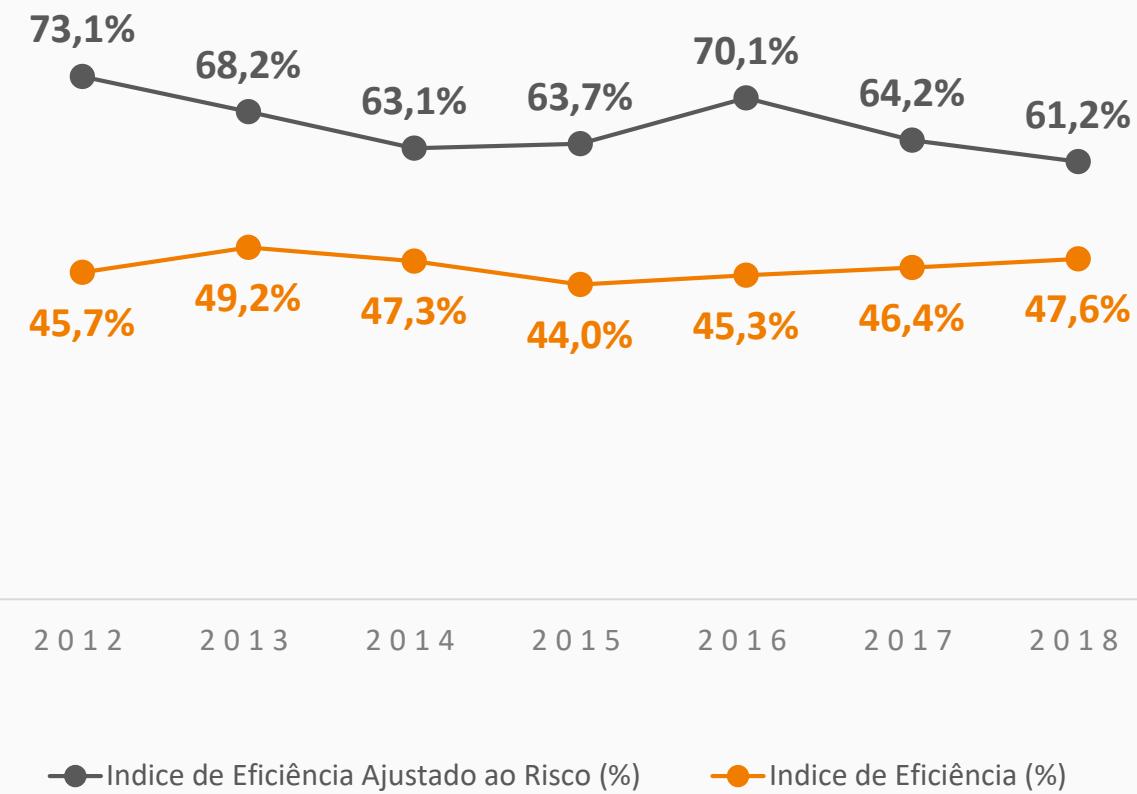
Desde a fusão entre Itaú e Unibanco



# Eficiência e controle de custos

(R\$ bilhões)

Despesas não Decorrentes de Juros (DNDJ)	2018	Variação 2018 x 2017
Despesas de Pessoal	(20,9)	3,7%
Despesas Administrativas	(15,9)	0,6%
<b>Despesas de Pessoal e Administrativas</b>	<b>(36,9)</b>	<b>2,3%</b>
Despesas Operacionais	(4,4)	-11,0%
Outras Despesas Tributárias <sup>1</sup>	(0,3)	-4,8%
<b>Total Brasil ex-Citibank</b>	<b>(41,6)</b>	<b>0,7%</b>
América Latina (ex-Brasil) <sup>2</sup>	(6,5)	19,1%
Citibank	(1,3)	-
<b>Total IPCA 2018</b>	<b>(49,4)</b>	<b>3,7%</b>
<b>Acordo Coletivo Bancário 2018</b>	<b>5,0%</b>	<b>5,0%</b>



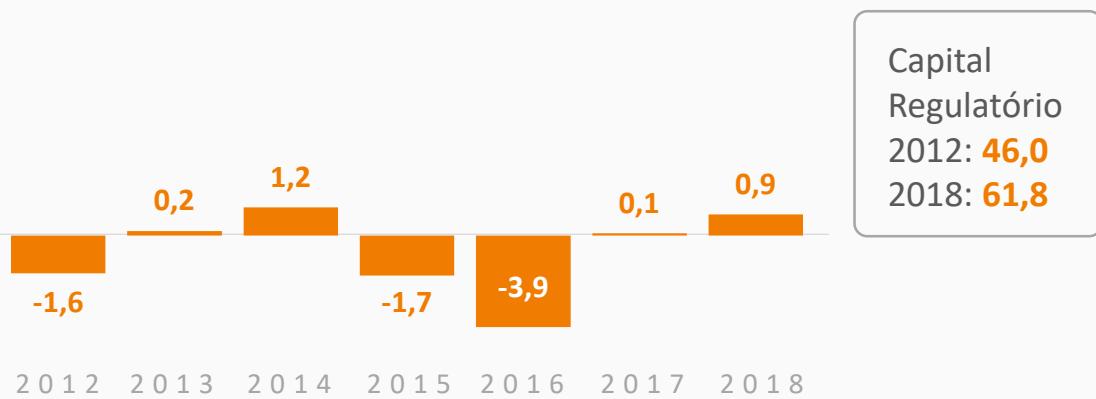
(1) Inclui IPTU, IPVA, IOF e outros. Não inclui PIS, Cofins e ISS; (2) Não considera a alocação gerencial de custos indiretos.

# 2012: Revisão do Modelo de Negócios

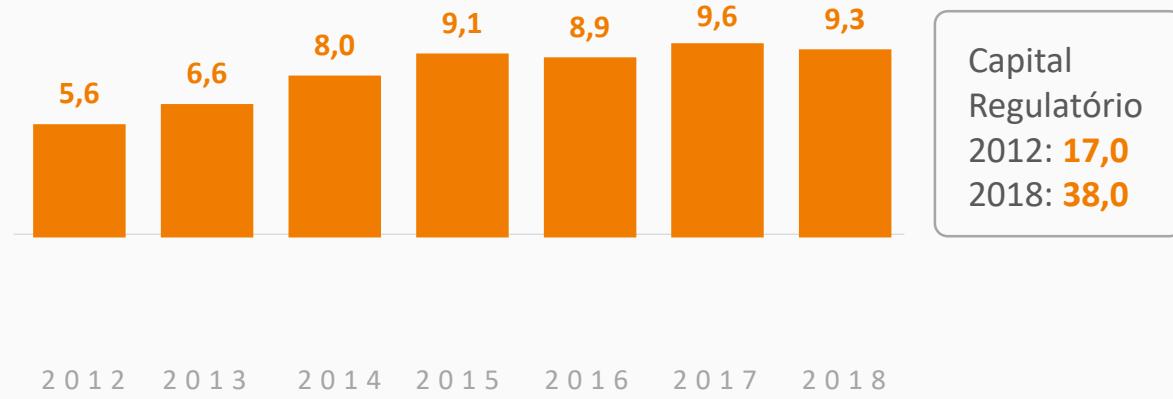
Criação de Valor<sup>1</sup>

(R\$ bilhões)

## Crédito



## Serviços e Seguridade



## Trading e Excesso de Capital



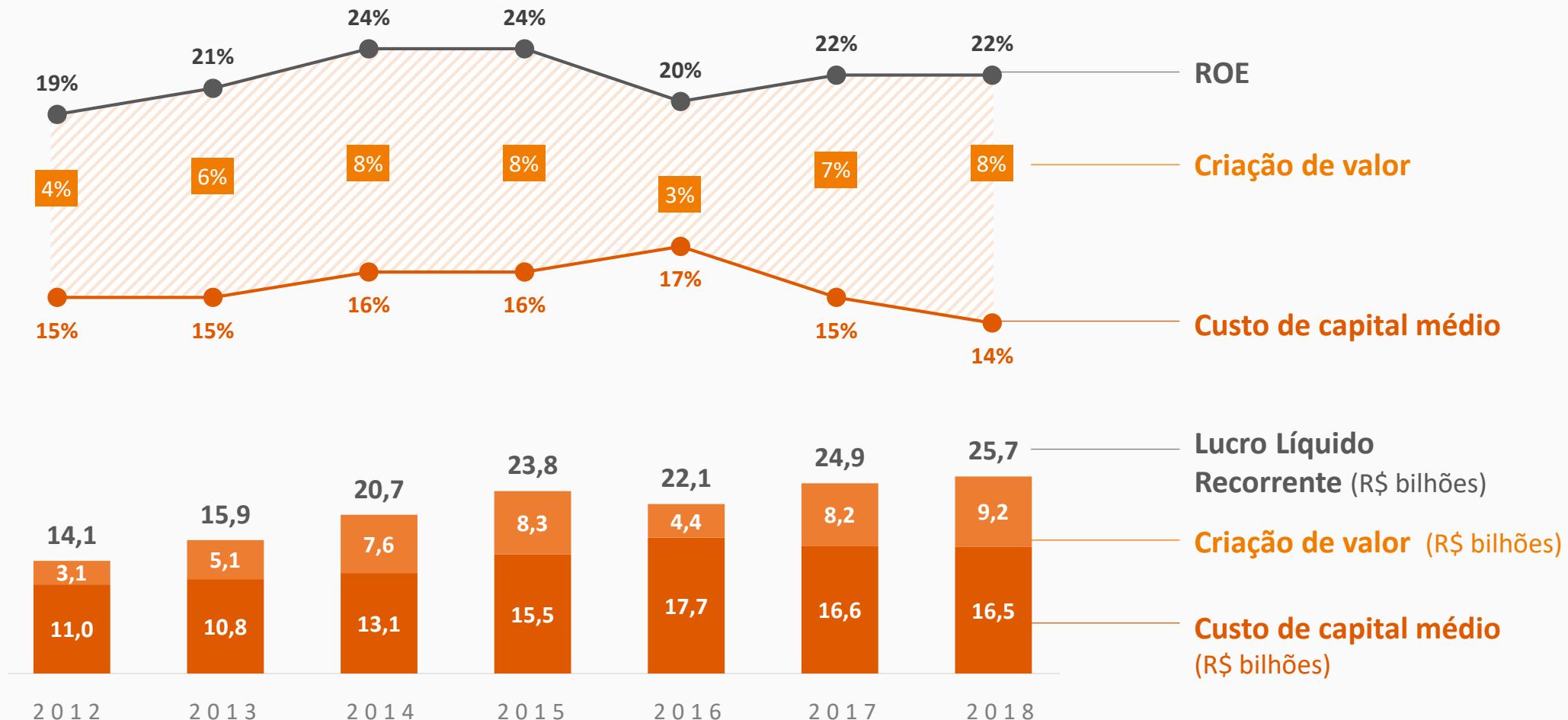
## Total



(1) Não considera resultado pro forma do Corpbanca em 2012 e 2013.

# 2012: Revisão do Modelo de Negócios

Um banco que cria valor ao acionista...



Como continuar criando  
valor nos próximos anos

**Neste ambiente de  
transformação...**

Gestão de Capital e  
6 desafios estratégicos



# 2017: Seis Desafios Estratégicos



Transformacional

Satisfação de clientes

Transformação Digital

Gestão de Pessoas

Melhoria Contínua

Gestão de Risco

Rentabilidade Sustentável

Internacionalização



# Iniciativas Estratégicas de Longo Prazo em 2018

## Centralidade no Cliente

 Implementação de programa de medição da satisfação de clientes (**NPS**)

 Criação de uma plataforma **aberta** de seguros

 Lançamento da família de maquininhas **Pop Credicard**

 Agência Digital **para micro empresas**

 Pagamento da primeira parcela do empréstimo pessoal **em até 90 dias**

 Taxa **zero** de carregamento em **Previdência** e de custódia no **Tesouro Direto**

 Lançamento do **Teclado Itaú**, transferência sem sair do aplicativo que estiver usando

 Apple Pay e Samsung Pay

## Gestão de Pessoas

### Flexibilização do Dress Code para colaboradores



### Novos métodos de trabalho

Mobilidade, Home Office e Comunidades



**30 comunidades** atuando no banco  
+ 6 mil pessoas trabalhando nesse novo modelo

### Trabalhamos para aumentar a diversidade...

**O banco de todas as cores**

Valorização e respeito pelo que as pessoas são, independente da raça, gênero, orientação sexual, religião, idade, etc.

Campanha sobre Empoderamento **feminino**

Semana da Diversidade **LGBT+**

Semana da Diversidade **racial**

## Transformação Digital

### Números de canais digitais

+ **de 600 mil** contas PF abertas pelo app Abreconta em 2018

Aproximadamente **100 mil** contas abertas em nov/18

+ de 11 milhões de clientes PF usando canais digitais

### Intensificação da adoção de Cloud

**22 mil horas** de treinamento\* para + **de 800** colaboradores

\*em Cloud e outras capacidades modernas de tecnologia

### + de 40 novas funcionalidades no canal mobile

**318 atualizações** em todos os nossos aplicativos em 2018



**Média de 2** atualizações ao mês por app

### Inauguração do Novo Cubo

**4 x mais** espaço | startups | parceiros | residentes

728 negócios com grandes empresas,  
+ **de 60** projetos com o Itaú Unibanco

# 2018: Carteira de Crédito e Receita de Serviços e Resultado de Seguros

## Carteira de Crédito

Originação de crédito<sup>1</sup> e  
Emissão de títulos privados

Total Brasil<sup>2</sup>  **▲ 17%**

Pessoas físicas  **▲ 29%**

Micro, Pequenas e Médias empresas  **▲ 20%**

Grandes empresas  **▲ 9%**

Emissão de títulos privados<sup>3</sup>  **▲ 33%**

Em R\$ bilhões, ao final do período	2018	Variação 2018 x 2017
Pessoas Físicas	211,3	10,3%
Cartão de Crédito	77,5	15,7%
Crédito Pessoal	29,2	10,9%
Crédito Consignado	46,7	5,0%
Veículos	15,9	12,9%
Crédito Imobiliário	42,0	5,8%
Micro, Pequenas e Médias Empresas	70,8	14,4%
Grandes Empresas	191,6	-4,7%
Operações de Crédito	153,3	-7,1%
Títulos Privados	38,3	6,5%
América Latina	163,2	12,0%
<b>Total com Garantias Financeiras Prestadas e Títulos Privados</b>	<b>636,9</b>	<b>6,1%</b>

## Receita de serviços e resultado de seguros

Em R\$ bilhões	2018	Variação 2018 x 2017
Cartões de Crédito e Débito	13,4	2,0%
Serviços de Conta Corrente	7,3	7,8%
Administração de Recursos <sup>4</sup>	4,4	22,7%
Operações de Crédito e Garantias Prestadas	2,5	-3,5%
Serviços de Recebimento	1,9	9,6%
Assessoria Econômica-Financeira e Corretagem	1,6	12,7%
Outros	1,0	-12,0%
América Latina (ex-Brasil)	2,9	13,5%
<b>Receitas de Prestação de Serviços</b>	<b>35,1</b>	<b>6,3%</b>
Resultado de Seguros <sup>5</sup>	6,4	1,6%
<b>Total</b>	<b>41,4</b>	<b>5,5%</b>

Correntistas PF

 **▲ 10,0%**  
(2017 x 2018)

Carteiras Administrativas e Fundos de Investimento<sup>6</sup>  
(R\$ Bilhões)

 **▲ 17,1%**  
(Dez/17 X Dez/18)

Valor transacionado com cartões (R\$ Bilhões)

Emissor	Adquirência
 <b>▲ 16,9%</b> (2017 X 2018)	 <b>▲ 11,6%</b> (2017 X 2018)

Nota: Não considera originação de Cartão de Crédito, Cheque Especial, Renegociação de Dívida e outros créditos rotativos; (1) Média por dia útil no período, exceto para emissão de títulos privados. (2) Não inclui emissão de títulos privados. (3) Fonte: ANBIMA. Considera o volume total das emissões de títulos privados de renda fixa e híbridos, coordenadas pelo Itaú Unibanco no mercado local (inclui volume distribuído). (4) Considera receitas de administração de fundos e receitas de administração de consórcios. (5) Resultado de Seguros inclui os Resultados de Seguros, Previdência e Capitalização, após as Despesas com Sinistros e de Comercialização. (6) Não inclui a América Latina (ex-Brasil).

# Projeções 2019



(1) Considera unidades externas ex-América Latina; (2) Inclui garantias financeiras prestadas e títulos privados; (3) Composto de Resultado de Créditos de Liquidação Duvidosa, Impairment e Descontos Concedidos;

(4) Receitas de Prestação de Serviços (+) Resultado de Operações de Seguros, Previdência e Capitalização (-) Despesas com Sinistros (-) Despesas de Comercialização de Seguros, Previdência e Capitalização.

# Governança e Sustentabilidade - 2018

## Governança

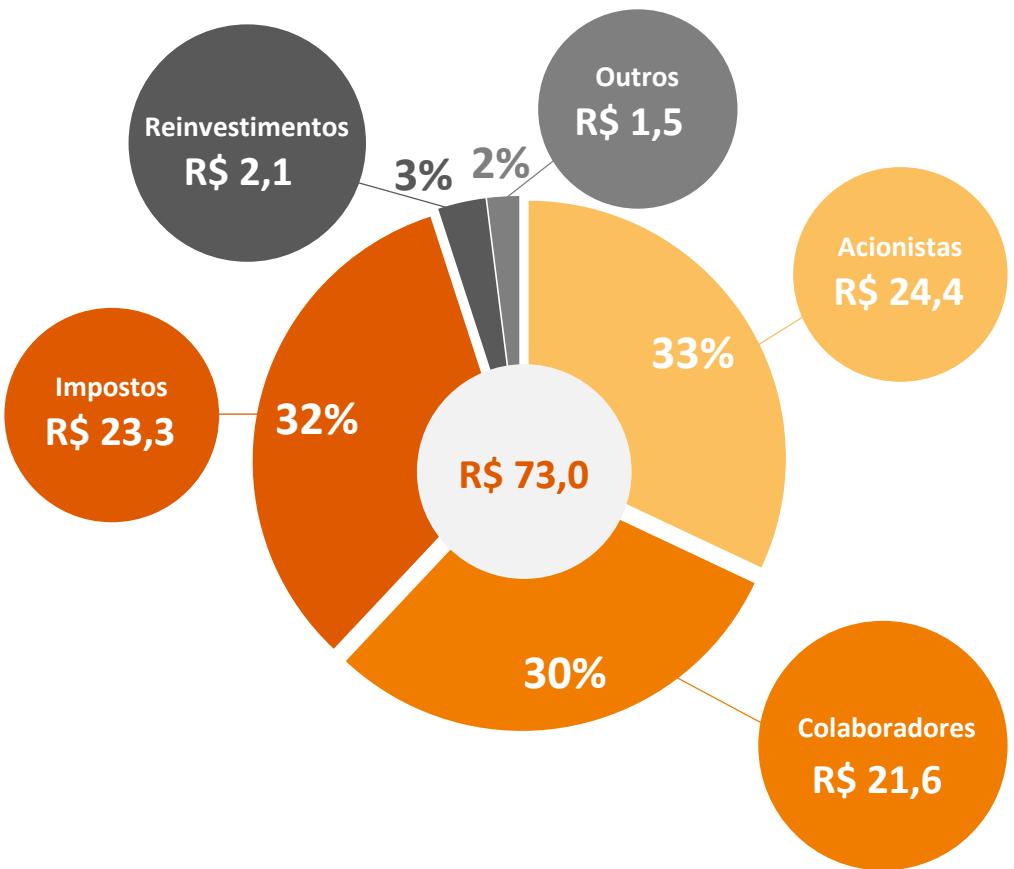
- **Conselho Fiscal:** instalado de modo permanente.
- **Comitê de Responsabilidade Social:** se reporta ao Conselho de Administração.
- **Conselho Estratégico Latam:** liderar o processo de internacionalização.

## Investimento Social Privado

- R\$ 631 milhões em 2018
  - **82,1%:** doações e patrocínios realizados pelo próprio Itaú Unibanco.
  - **17,9%:** verbas incentivadas por leis (Rouanet, Lei de Incentivo ao Esporte).

## DVA – Demonstração do Valor Adicionado<sup>1</sup>

Em R\$ bilhões



(1) Inclui lucro líquido recorrente e a reclassificação dos efeitos fiscais do hedge dos investimentos no exterior para a margem financeira.



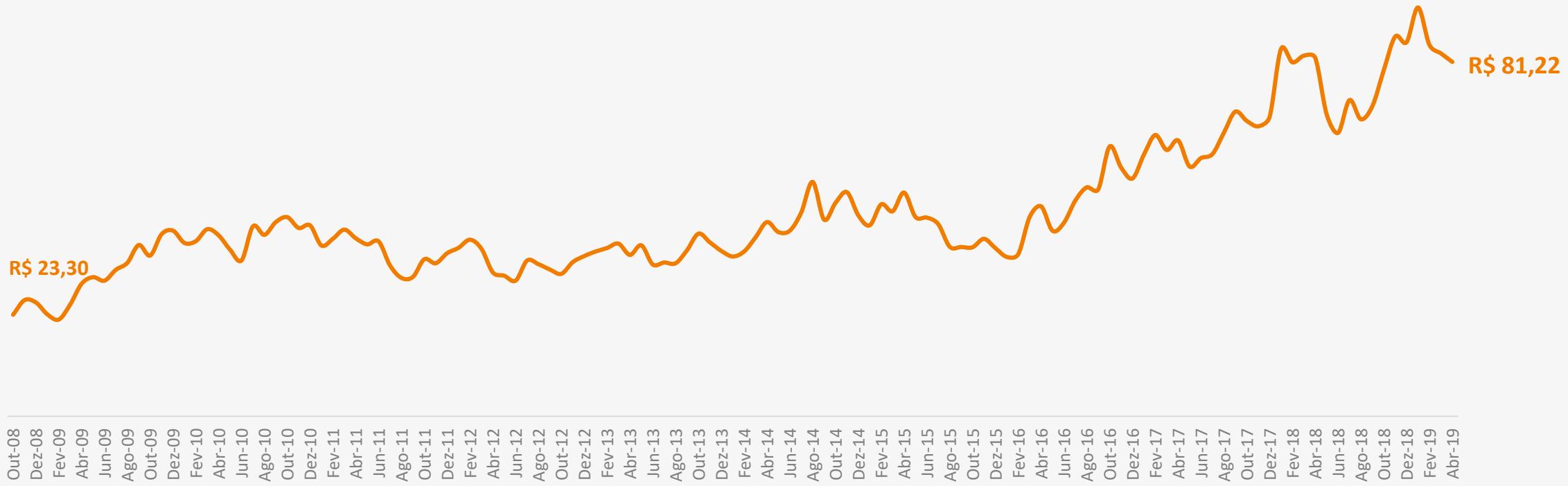
## **Investimentos em Educação e Cultura**

- **Programa Escrevendo o Futuro:** 118 professores participantes da formação online, contemplando 71 municípios de Santa Catarina.
- **Prêmio Itaú-Unicef:** 130 projetos inscritos em SC, tendo cinco organizações semifinalistas e duas finalistas, gerando um apoio de R\$ 260 mil.
- Quase 130 mil livros distribuídos no **Programa Leia para uma Criança** em SC, além de 138 livros em braile.
- Realização, de agosto a outubro do ano passado, da exposição “**Imagens impressas: Um percurso histórico pelas gravuras da coleção Itaú Cultural**”, no Museu de Arte de Santa Catarina (MASC).

# Remuneração aos Acionistas

Evolução da ação preferencial desde o anúncio da fusão

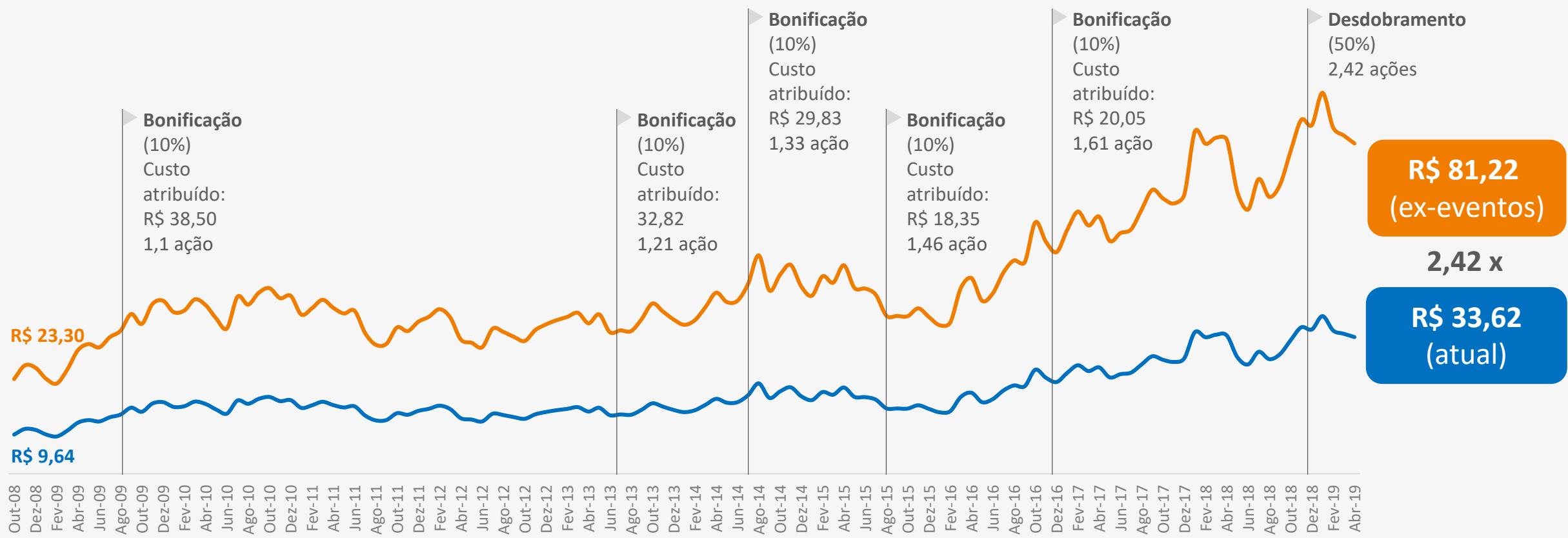
Ajustado por bonificações e desdobramento, sem reinvestimento de dividendos/JCP



# Remuneração aos Acionistas

Evolução da ação preferencial desde o anúncio da fusão

Ajustado por bonificações e desdobramento, sem reinvestimento de dividendos/JCP

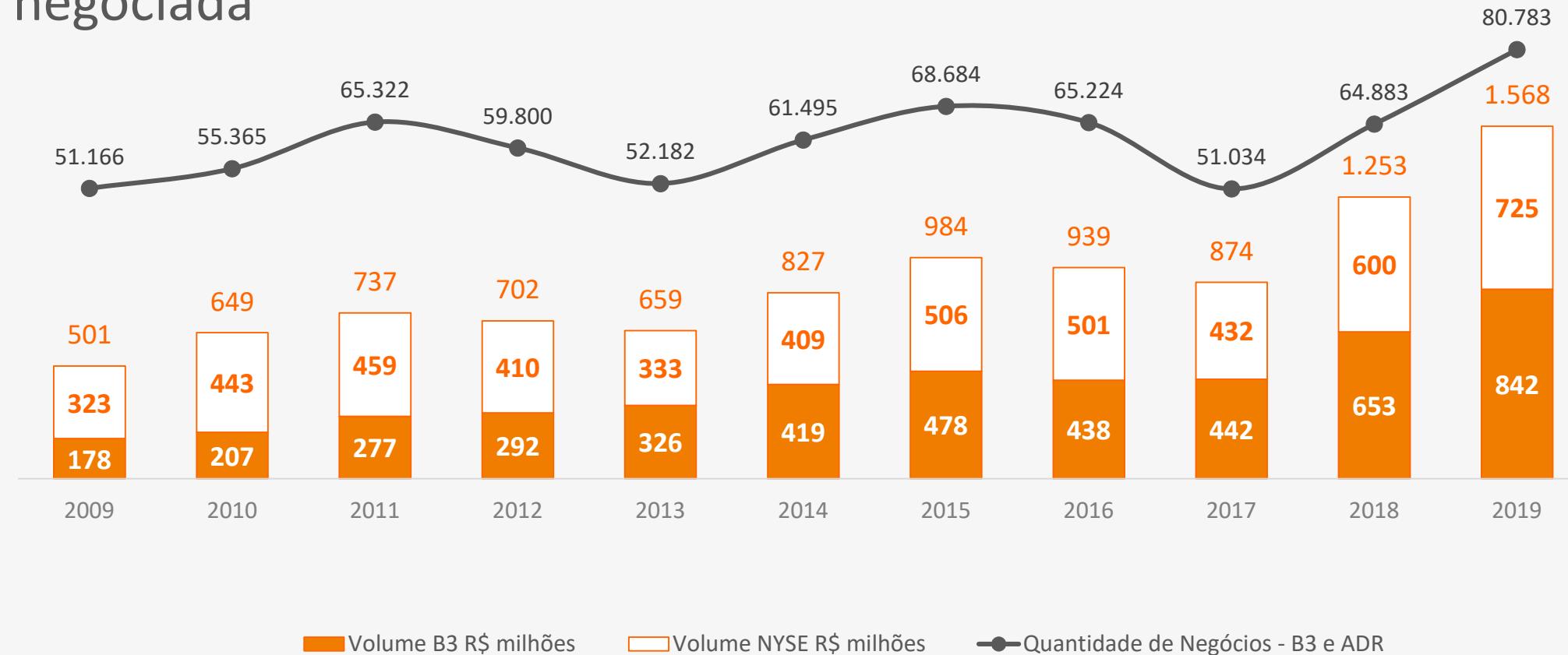


148,9 mil acionistas diretos em dezembro de 2018

# Liquidez



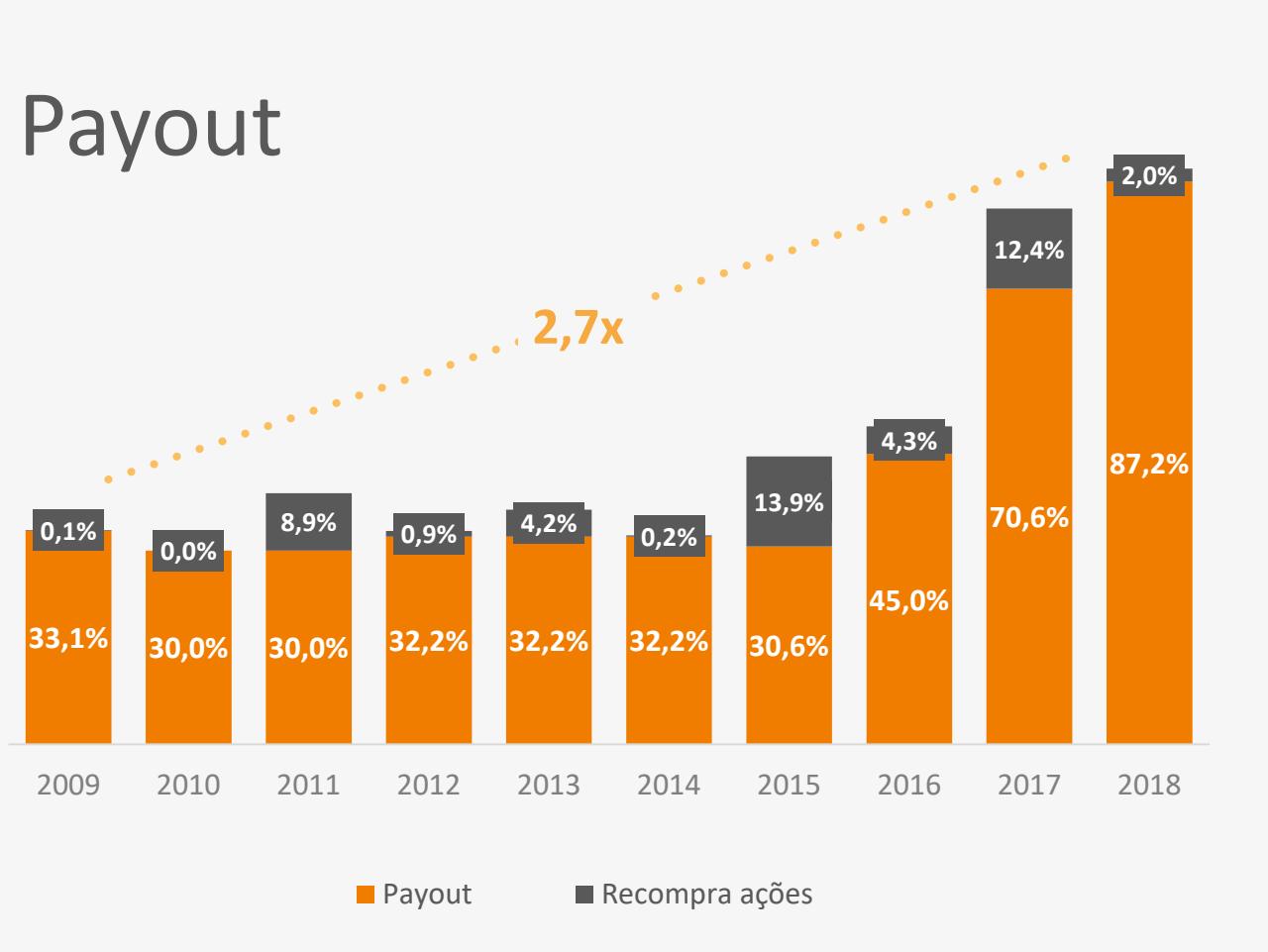
## Média diária negociada<sup>1</sup>



(1) Fonte: Economatica e Citadel

# Remuneração aos Acionistas

## Payout



## Dividendos e Juros sobre Capital Próprio (em R\$ bilhões)

2018:	22,4	2013:	5,1
2017:	17,6	2012:	4,5
2016:	10,0	2011:	4,4
2015:	7,3	2010:	3,9
2014:	6,6	2009:	3,5

Detentores de ações ordinárias e preferenciais recebem o mesmo valor em dividendos e JCP

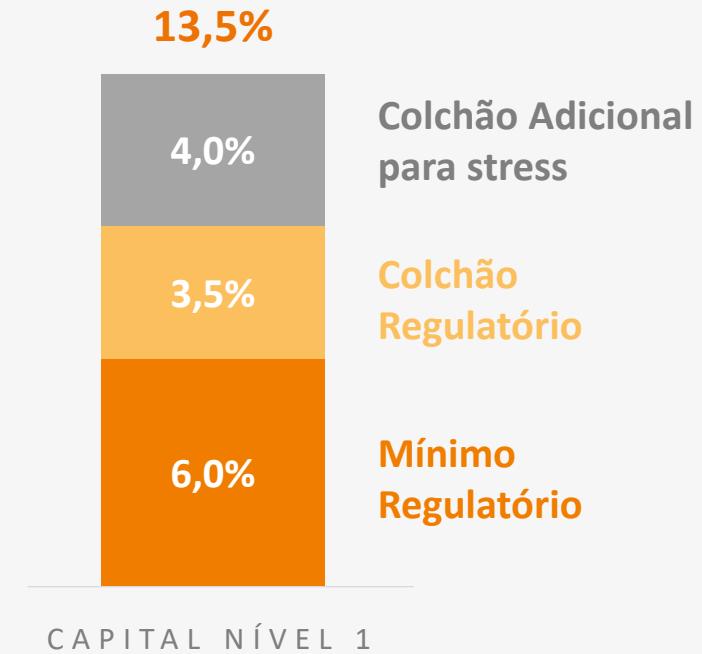
# ANEXO



# 2017: Gestão de Capital

Garantir a solidez do banco em situações de stress

## manutenção DE CAPITALIZAÇÃO ADEQUADA



Mantemos um “colchão” adicional de capital para garantir funcionamento normal das operações do banco mesmo em situações de stress

O dimensionamento deste “colchão” considera as simulações de stress do conglomerado, que praticamos desde 2011